

BRANCHENS BEDSTE ALTERNATIV...



*"Vi havde ikke lyst til at skrive under på en kontrakt, der forpligtede os til at levere alt til ét sted,"*

## NYE TIDER HOS I/S RUDEBÆK

*Koen snuser forsigtigt til den automatiske børste og springer forskrækket tilbage, da den går i gang. Men kommer atter mod den. Ahhh, ser den ud som om den tænker, da den får en gang moderne wellness på siden.*

Det er nye tider for folk, fæ og flora på gården Rudebæk syd for Vojens. Køerne skal vænne sig til nye børster og makker parret Peter og Dirkjan til den danske mentalitet. I april 2006 flyttede de fra Holland til Danmark, hvor de overtog den smukt beliggende ejendom omgivet af skov og marker. Inden da rustede de sig til det nye sprog gennem et kursus i Holland.

De er kommet til Danmark med ambitioner om stordrift. Her var billigere mælkekvoter og bedre muligheder for vækst.

"Det er en drøm, som vi vil arbejde hårdt for at nå, og vi ligger ikke skjul på, at vi vil være så store som muligt," siger Dirkjan.

Sammen med fire elever driver de det 212 hektar store landbrug med 600 kreaturer. Tyrekalvene bliver hurtigt solgt til opfødning. Og for tiden får de slagtet 80-110 køer om året, man har en ambition om at nå 120 næste år.

Dyrene bliver slagtet hos Rask Nielsen i Århus, som makkerparret opdagede ved et tilfælde.

"Vi fik en brochure med posten og besluttede os for at prøve. Inden da havde vi sonderet markedet, men vi havde ikke lyst til at binde os til et slagteri. Vi havde ikke lyst til at skrive under på en kontrakt, der forpligtede os til at levere alt til ét sted," siger Peter.

"Ja, men pengene spillede også ind for valget af slagteri," siger han. "Og fleksibiliteten er naturligvis også medvirkende til valget. Vores dialog med vognmanden, der henter dyrene er god, og ham har vi stor tillid til."

